5 SUPER DICAS

PARA CONSEGUIR AUMENTO

a pessoa acha que é só chegar e pedir

Mę Poupe!

PRIMEIRA PLATAFORMA DE ENTRETENIMENTO FINANCEIRO DO MUNDO

QUEM NÃO QUER GANHAR MAIS E FICAR RICO LOGO?

PROVAVELMENTE VOCÊ É UMA DAS PESSOAS QUE QUEREM ENRIQUECER E SER RECONHECIDO NO TRABALHO! ACERTEI?

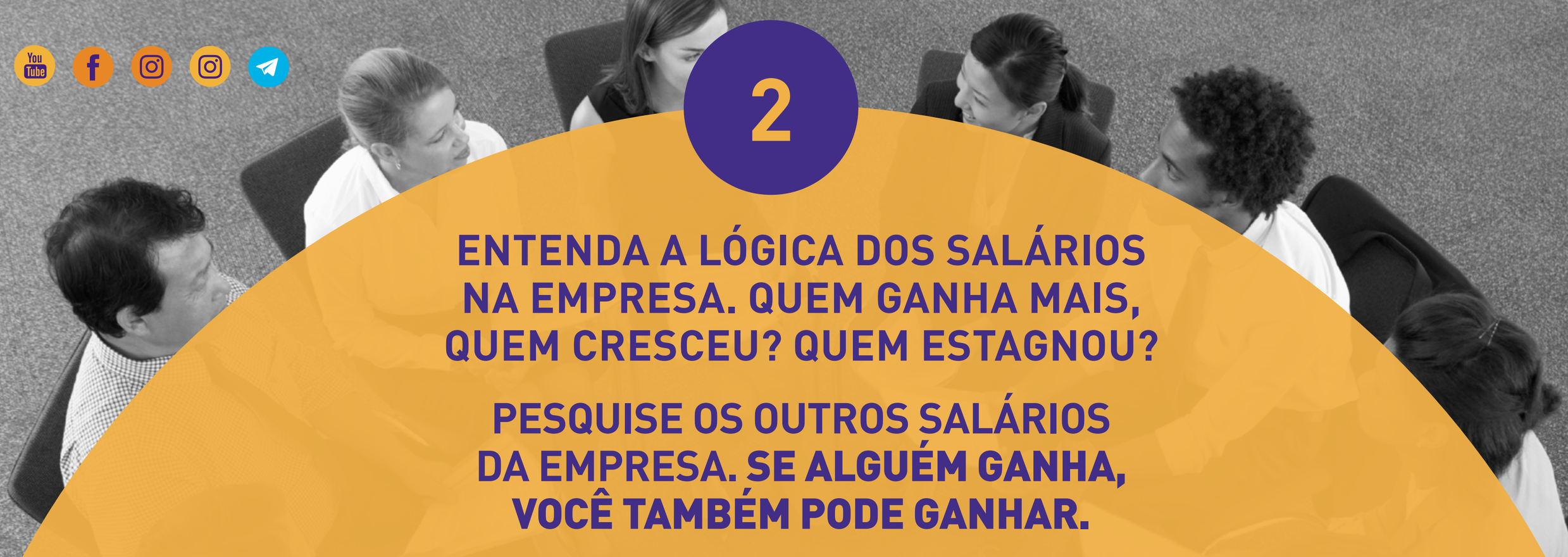
Com tantas perguntas e dúvidas dos mepoupeiros de plantão, separei 5 super dicas para conseguir pedir aquele tão esperado aumento para o seu chefe. Ah, que festa do aumento! Confira as dicas e já comece a planejar seu pedido de aumento.

1

CONHEÇA A SAÚDE FINANCEIRA DA EMPRESA EM QUE VOCÊ TRABALHA.

Poucas pessoas fazem isso antes de pedir um aumento. É sempre bom se colocar no lugar de quem está empregando e de quem pode te dar o aumento. Se a empresa está falida e não tem dinheiro, como que você acha que ela vai te dar um aumento?

Não tem como! A primeira coisa a se fazer, é saber se a empresa tem estabilidade financeira, se deu aumento para outras pessoas, ou seja, se ela tem caixa para dar aquela melhorada no seu holerite!



2

ENTENDA A LÓGICA DOS SALÁRIOS NA EMPRESA. QUEM GANHA MAIS, QUEM CRESCEU? QUEM ESTAGNOU?

PESQUISE OS OUTROS SALÁRIOS DA EMPRESA. SE ALGUÉM GANHA, VOCÊ TAMBÉM PODE GANHAR.

Assuma seu lado detetive e nem pense em vir com aquela ladainha “mas é muito difícil descobrir essas coisas...” Também é difícil conseguir um aumento. Se fosse fácil todo mundo conseguia. Pronto, falei. Puxe papo com aquele cara do RH, pergunte francamente a um colega... O máximo que você pode ouvir é um “não”.

Investigue como as pessoas cresceram dentro da empresa e pra isso ficar mais fácil você precisa se aproximar de pessoas que falam de ideias, de crescimento, de planos para sí e para a empresa.

Fuja dos grupos de fofoca, dos longos debates sobre a roupa de fulano, a plástica de ciclana... Enquanto esse pessoal está lá reclamando e conspirando, tem gente trabalhando, sugerindo, crescendo e se mostrando para o trabalho e claro, para o chefe.

Aumento é uma relação de confiança, e pra alguém confiar em uma pessoa, é preciso conhecê-la.

3

COLOQUE-SE NO LUGAR DE QUEM DECIDE.

VOCÊ SE PAGARIA MAIS DINHEIRO?

DE TUDO O QUE A EMPRESA TEM QUE FAZER E PAGAR, VOCÊ ACREDITA QUE O SEU TRABALHO ESTÁ AJUDANDO AQUELA EMPRESA A FATURAR MAIS?

Essa eu quero ver! Poucas pessoas conseguem responder a essa pergunta sem precisar pensar MUITO antes.

É difícil pensar no nosso trabalho como fonte de riqueza para a empresa onde trabalhamos.
Mas vai por mim: compreender essa dinâmica vai fazer você ir muito mais longe na sua carreira.

Empresas são movidas por resultados tangíveis, ou seja, redução de custo, aumento de faturamento, superação de metas e aí por diante. Se você gera mais resultados, está a um passo de conseguir um aumento! Se não tem a resposta agora, pense e não descanse enquanto não tiver na ponta da língua.

A pergunta que pode te ajudar a chegar a uma conclusão é a seguinte: de tudo que a empresa tem que fazer e pagar, você acredita que o seu trabalho está ajudando a empresa a faturar mais do que quando você chegou?

É essa a pergunta que você precisa fazer!

FAÇA MAIS DO QUE O ESPERADO. MAS FAÇA POR VOCÊ, NÃO PELO AUMENTO.

Tem gente que se esforça esperando um reconhecimento financeiro e se frustra "loucamente" quando esse esforço não é reconhecido.

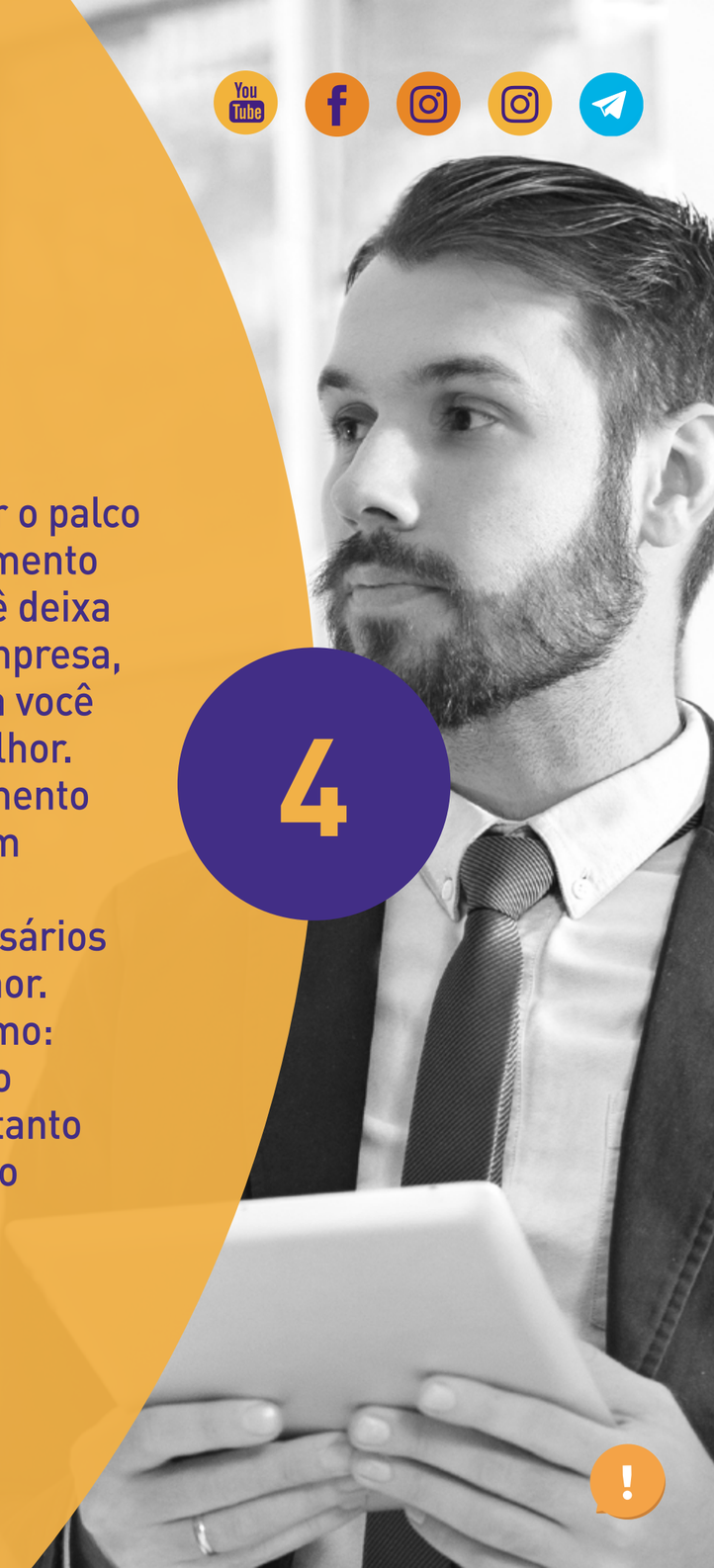
"Mas é óbvio, Diva suprema. Eu aqui me matando e ninguém dá a mínima!"

Obrigada pelo Diva. Se fosse na Me Poupe! já tinha ganhado um aumento! (mentira). Voltando... Nesse caso existem duas opções:

1) Sua empresa não reconhece talentos e só quer explorar as pessoas. Simples assim.

2) O seu esforço não está gerando os resultados que de fato contam para aquela empresa.

Seja lá qual for a opção, a única certeza que você poderá ter é: Ninguém ganhou mais do que você nesse processo. Por isso que as nossas empreitadas em busca de mais resultados e aprimoramento devem ser dedicadas EXCLUSIVAMENTE ao nosso próprio crescimento. O resultado gerado para a empresa é apenas uma consequência. Quando você percebe que a empresa onde você trabalha pode ser o palco para o seu desenvolvimento diário tudo muda. Você deixa de trabalhar para a empresa, passa a trabalhar para você mesmo e trabalha melhor. Se não te darem o aumento que você quer você tem todas as ferramentas e conhecimento necessários para buscar algo melhor. E uma coisa eu te afirmo: apesar do desemprego recorde, nunca faltou tanto profissional qualificado dentro das empresas.



4

5

REÚNA PROVAS DE QUE O SEU TRABALHO COOPEROU PARA O CRESCIMENTO DA EMPRESA E GEROU RESULTADOS PRÁTICOS.

TORNOU UM PROCESSO MAIS EFICIENTE?

CONSEGUIU UMA ECONOMIA PARA EMPRESA?

NINGUÉM VAI TE DAR AUMENTO PORQUE VOCÊ É LEGAL.

Ninguém vai te dar aumento porque você é uma pessoa legal, porque você sorri, ou porque é muito solícita... as pessoas vão te dar aumento porque você gerou lucro para a empresa. O lucro ou a economia gerados facilitam o pedido de aumento porque são índices concretos. E como eu sempre digo nos vídeos...

“LOS NÚMEROS NÃO MENTEM, JAMAIS!”

Somente depois de cumprir essas cinco etapas, munida ou munido de provas, argumentos relevantes e não apenas “porque eu me esforço muito” você estará pronta(o) para entrar na sala do chefe e pedir o sonhado aumento.

Vai dar certo na primeira?
ÓBVIO QUE NÃO!

Como tudo na vida, pedir aumento requer tempo e prática. Por isso, treine! Treine em frente ao espelho, elabore um roteirinho e peça para um amigo “contracenar” com você. Quanto mais preparada(o) e segura(o) você estiver, maiores serão as chances da sua conta engordar!

Ah, importante!

Esse manual foi feito com base nas minhas experiências pessoais. Tanto de empregada, como de empregadora.
Hoje, do outro lado da mesa, sei exatamente o valor de um colaborador que se coloca à frente da empresa e gera resultados, não apenas pra mim, ou para a Me Poupe!, mas para sí mesmo.

Me Poupe!

Lembre-se de se inscrever no Canal Me Poupe! e assinar a nossa newsletter no Blog pra receber mais conteúdo da desfudência de graça!

Entre no grupo do Telegram da Me Poupe! pra conversar com a gente e pra saber, em primeira mão, todas as novidades da maior plataforma de educação financeira do mundo!

Até!

Nathalia Arcuri e equipe Me Poupe!
Desfudendo o Brasil desde 2015

Layout por /marscomunicacao